

Konstruera en Offert – Intro.

1DV420 Nätverksprojekt

Kalmar, 2013



Lars Karlsson
lars.karlsson@opnova.se
+46(0)703467897

Men först..

- Hur går det med Organisationen i projektgruppen ?
 - Roller
- Hur går det med Projektplanen ?

Är

- En specifikation och villkor avseende en vara eller en tjänst
- Mellan företag
- Kan vara ett avtal och erbjudande i samma dokument (men behöver inte vara så)
 - Avtal = Offert + Accept
- Papper eller elektroniskt
-

Den skall

- lösa kundens problem helt eller delvis.

Tänk på

- Vilket problem skall du lösa?
- Bevisa att Ni är rätt företag för jobbet!
- Språket!
- Att underminera för konkurrenterna!

Prissättning

- Löpande (vill få betalt för det arbete som utförs, inte mer – inte mindre!)
- Fast (ändringar ?)
- Är ibland ett gravt avtalsproblem!
 - Statliga upphandlingar
 - ”Fuskande” utnyttjas av anbudslämnaren vid utvärderingar

Innehåll i stort

- Beskrivning över vad som erbjuds
- Pris
- Leveransvillkor
- Avtalsvillkor (som man avviker från mha Offerten)
- Betalningsvillkor
- Till vilket datum offert gäller

Skiljer sig stort mellan branscher !

Offertmallens innehåll

- Projektbeskrivning
- Leverans
- Tider
- Acceptans
- Organisation
- Ersättning
- Ändringar
- Garanti
- Villkor

Vad är nödvändigt att ta med!

En annan Offert mall

- Uppdragsbeskrivning
- Tider
- Ersättning
- Villkor

Utifrån Offertmallen
Fundera på vad ni behöver
10 Minuter.